

小蓝本

B2B行业

智能拓客与销售自动化SaaS平台

以数字化、智能化创新来拓宽获客渠道、重构销售业务流程，
增强销售团队获客水平，打造契合目标市场的一流销售团队。

企业服务行业营销发展

进入新的10年

➤ 当前全球企业服务赛道正处于快速迭代、不断升级的区间中，通过老牌企业服务公司教育市场，到新兴企服企业加入赛道，企服行业正迎来更大的发展机遇，但销售伙伴也因此遇到更大挑战：

- ✓ 新人销售不断入局，短时间内专业提升赶不上业绩压力
- ✓ 同行增多，竞争加剧
- ✓ 销售流程复杂，大量时间浪费在无效工作上
- ✓ 客户线索质量低，转化率迟迟无法升高
- ✓ 销售机会转瞬即逝，往往后知后觉被人抢占先机

等等，以上挑战都在各个维度上阻碍公司销售发展；拓宽获客渠道、重构业务流程，打造新的10年内企服赛道的销售团队是销售管理者的当务之急！

95%

百分之九十的销售人员依然在使用
传统方式获取销售线索

70%+

超过百分之七十的销售准备工作是
重复低效的

50%+

每天销售人员会错过目标客户一半
以上的销售时机

赋能企业销售

让你的时间花在更有用的地方

聚焦精准客户、让销售花更多的时间与更多更精准的客户交流，并确保每次的沟通都能够做好足够的准备。小蓝本消除了不必要的时间浪费，高度聚合的信息与情报将琐碎的销售活动自动化。使销售团队中的每个成员能够更智能，更快和更有效地进行销售。



小白销售

快速进入销售状态，高效拓展新客户
转正周期缩短30%



电销专员

减少重复低效销售工作，让电销精英专注于
精准客户效率超100%



地推专员

地图拓客、批量客户搜索
减少60%以上无效客户拜访



KA客户经理

快速扩充人脉、自动时机触达
减少80%以上重复劳动



销售主管

智能化客户管理平台，实时了解团队销售情况
团队效率提升30%



销售VP

高纬度下监控销售生命周期，销售业绩时刻掌握
团队效率提升30%

贯穿销售获客周期

赋能每一个节点



潜客定向

细分市场和营销计划，让销售管理者**360度**了解目标市场



线索挖掘

全方位寻找**销售线索**，让一线销售弹药充足



客户触达

多元触达方式有效减少前期销售工作



持续跟进

客户情报持续更新，**销售时机**时刻掌握

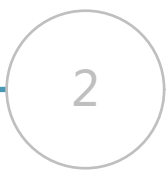


客户管理

智能化客户管理平台，与原有CRM系统**无缝对接**



潜客定向



线索挖掘



客户触达



持续跟进



客户管理

细分市场 and 营销计划

一个成功的营销管理人员应该时刻都在考虑业绩增长，不断的分析及明确最佳客户的目标画像。指导团队提供最佳的营销工具和策略，最终实现业绩目标

- ✓ 小蓝本帮助你在进入市场之前，可以充分的了解市场状况，目标客户数量、目标画像、竞争对手等关键信息，让市场及销售规划更准确
- ✓ 小蓝本帮助你在营销活动过程中实时反应市场动态，竞品及KA客户情报，及时调整策略，快速掌握市场关键情报信息

- 企业图谱
- 人脉图谱
- 行业分析
- 目标画像
- 地图工具



小蓝本帮助你快速定位你的目标市场区域、行业、职位、规模、位置、产品.....



潜客定向



线索挖掘



客户触达



持续跟进



客户管理

➤ 以目标客户为教育机构的企服公司为例



快速筛选目标客户种类



潜在客户企业画像分析



了解清晰目标市场后，一线销售人员最先做的就是针对目标客户画像进行线索挖掘。



优质的销售线索会为中期销售工作带来事半功倍的效果。



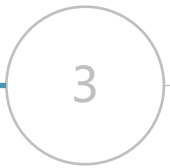
丰富的线索池源源不断为一线销售带来弹药，稳定销售军心，提高销售效率。



潜客定向



线索挖掘



客户触达



持续跟进



客户管理

➤ 智能拓新、智能查询



婚庆服务-企业 228185家

汇集了各类针对婚庆环节的服务企业。其中“行业”分类细...

使用



公众号应用企业 82271家

针对有公众号的企业，提供各类实用性筛选特征，如行业...

获取



代理记账机构 85362家

在财政部全国代理记账机构管理系统中登记备案的企业。...

获取



小程序-应用企业 934521家

小程序应用企业，提供各类实用性筛选特征，如行业、地区...

获取



物流货运服务企业 63887家

汇聚各类流货运企业，包含公路、铁路、水路、航空运输...

获取



近期企业名称变更企业 16054家

最近一周有企业名称变更的企业

获取



近期经营异常企业 21893家

最近一周有经营异常的企业

获取

100+ 智能筛选器

精准聚合行业、区域、智能等维度目标客户，支持定制

智能获客 / 筛选器市场 / 2021在招生学校



2021在招生学校

获取

概况

组织总数量
2894

在招组织数量
1200

985数量
39

211数量
116

民办数量
755

公办数量
2127

中外合作数量
10

内地与港澳台合作数量
2

教育部直属
78

部属
47

省属
2505

市属
264

华北地区数量
450

华南地区数量
269

华东地区数量
739

华中地区数量
519

西南地区数量
373

西北地区数量
252

东北地区数量
292

师范类数量
225

理工科类数量
852

医学类数量
208

政法类数量
70

50+ 智能标签及分类

360聚合行业/目标领域关键信息、KP、情报

560

135

380

120

这份高校列表提供了全国高等学校的投资活动和招投标信息数据，还披露了其招聘信息、新闻活动及关键部门联系方式等数据，是供应商企业很好的信息搜索集成工具。



➤ 大量销售线索获取后，针对目标关键人，小蓝本帮助你设定了多种触达手段，不再拘泥与电话、短信等传统触达方式，结合互联网模式，更多手段联系你的目标客户。

✓ 人脉触达

✓ AI自动外呼

✓ SMS

✓ EDM

✓ 信息流

✓ 销售联盟

人物

人数
517

人物姓名	学校名称	部门名称	职位名称	联系电话
 孙洪哲	河北工程大学	财务处	处长	0310-3969081
 王翔	安徽理工大学	财务处-会计核算中心	副主任	0554-6600867
	东北石油大学	计划财务处-计划科		0459-6503682
 王毅	山东体育学院		党委书记	
 王欣	天津师范大学	招标采购服务中心	主任	022-23766355
 杨涛	西北大学	科学技术处	处长	029-88308316
	厦门大学	人事处-人事科		0592-2186239
 梁冰	辽宁工程技术大学		校长	
 林凡	浙江财经大学	审计处	处长	
 张婧	北京语言大学	财务处	副处长	010-82303124



01

- 无论是小客单价还是KA项目，销售人员与目标客户的关键决策者的对接是最重要的。

02

- 小蓝本帮助你对KA客户的情报进行实时跟踪，力争抓取转瞬即逝的**销售时机**

03

- 小蓝本帮助你对重要KP的情报进行实时跟踪，随时掌控KP公开情况



潜客定向



线索挖掘



客户触达



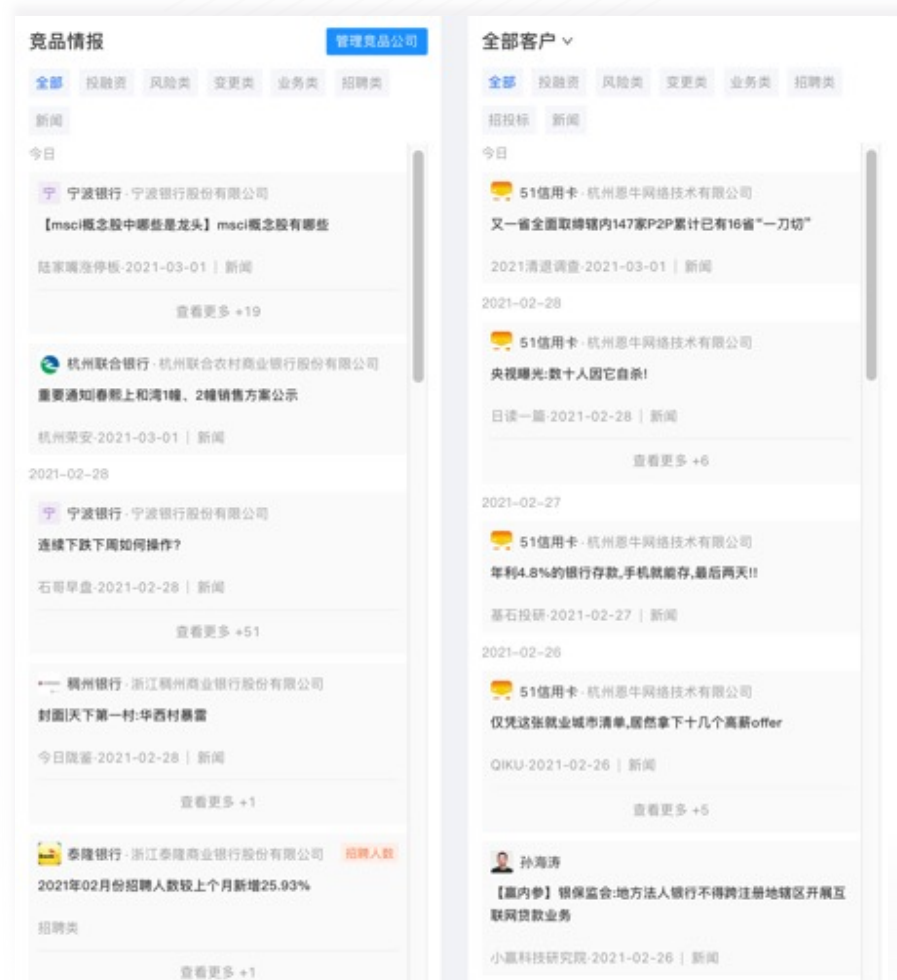
持续跟进



客户管理

KA客户实时情报跟踪

◆ 可自定义KA客户关键情报，掌握一手情报信息





潜客定向



线索挖掘



客户触达



持续跟进



客户管理

目标KP情报实时跟踪

2021-02-19 00:00:00

京东集团 自媒体情报

重估京东物流|跑在 frontline

[查看原文](#)

京东集团
北京京东世纪贸易有限...

京东物流
北京京邦达贸易有限公司

黎明
山东黎明制冷设备有限...

HONG KONG EXCHAN...

京东大健康
唐山京东大健康股份有...

京东数科
京东数字科技控股股份...

达达集团
上海趣盛网络科技有限...

顺丰
上海顺衡物流有限公司

菜鸟网络
菜鸟网络科技有限公司

➤ 情报相关主体自动关联

2021-02-18 00:00:00

京东集团 自媒体情报

京东物流毛利增速超200%外部客户收入占比升至43.4%

[查看原文](#)

京东集团
北京京东世纪贸易有限...

京东物流
北京京邦达贸易有限公司

HONG KONG EXCHAN...

京东大健康
唐山京东大健康股份有...

顺丰
上海顺衡物流有限公司

阿里巴巴
阿里巴巴(中国)网络

菜鸟网络
菜鸟网络科技有限公司





潜在客户



线索挖掘



客户触达



持续跟进



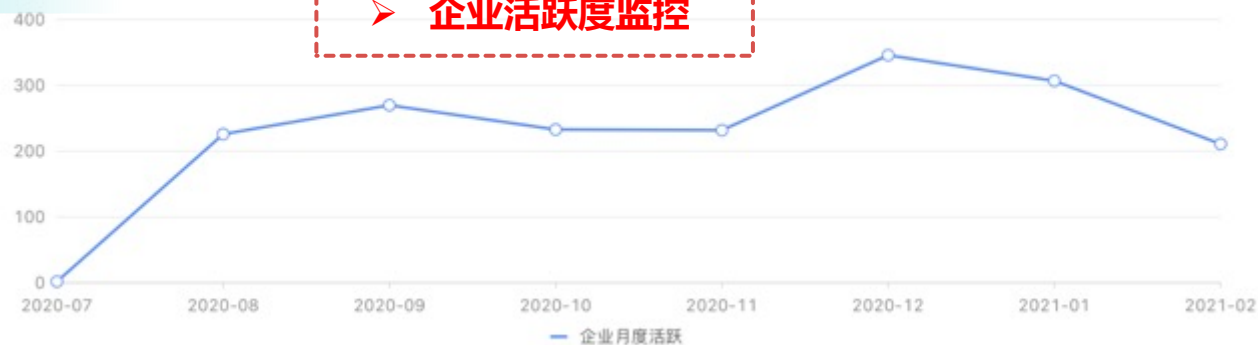
客户管理

沉睡客户实时激活动态提醒



企业动态提醒

企业月度活跃



人才信息

招聘信息

推广信息

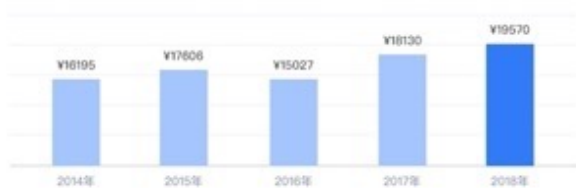
招投标

企业经营指标监控

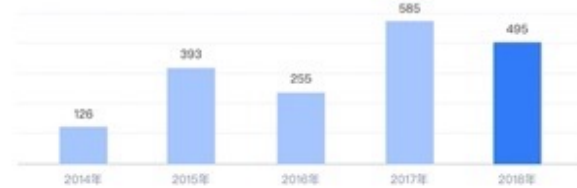
人才发展趋势



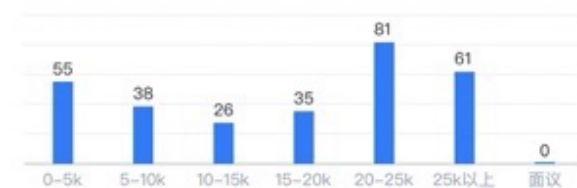
历年薪酬趋势



历年社保人数



工资分布





潜客定向



线索挖掘



客户触达



持续跟进



客户管理

自动推送目标客户最佳拓展时机

◆ 使用预设的触发器根据不同的销售时机，自动展开最正确的销售行动

触发器市场

通用触发器排行 (8)

- 金融信贷-新开户企业**
涵盖各银行金融机构新开户的企业，是各类提供金融服务企业的潜在目标客户 使用
- 金融信贷-授信企业**
涵盖各银行金融机构新进行授信进程的企业，是各类提供金融服务企业的潜在... 使用
- 金融信贷-申请借款企业**
涵盖各银行金融机构新申请借款的企业，是各类提供金融借贷类企业和机构的... 使用
- 金融信贷-还款企业**
涵盖各银行金融机构进行还款操作的企业，是各类提供金融借贷类企业和机构... 获取
- 积极推广企业**
日推广记录数 整体分布中 新进 top10-20%的企业 获取
- 强力推广企业**
日推广记录数 整体分布中 新进 top10%的企业 获取
- 新增融资的发展型企业**
新发布 A轮以上融资，或融资金额超1000万人民币的企业 获取
- 招聘激增企业**
当日招聘 环比增幅突出，或 当日招聘人数 突破 50人 获取

➤ 最佳时机的自动触达



我的时机订阅

今天新增 125 家

*时机订阅的管理请至小蓝本PC端 leads.xiaolanben.com

- 杭州西湖区近期大力推广企业** 共 60 家 4 家
最近更新: 2021-03-01
- 杭州西湖区近 3 个月融资超...** 共 22 家
最近更新: 2021-03-01
- 杭州西湖区 3 个月内大量...** 共 530 家 48 家
最近更新: 2021-03-01
- 杭州西湖区已申请贷款企业** 共 729 家 55 家
最近更新: 2021-03-01
- 杭州西湖区金融已授信企业** 共 74 家 4 家
最近更新: 2021-03-01
- 杭州西湖区新开户企业** 共 166 家 14 家
最近更新: 2021-03-01



潜在客户



线索挖掘



客户触达



持续跟进



客户管理

➤ 小蓝本帮助你实时或按计划更新您的客户，联系人和潜在客户，以便您的销售和营销团队始终可以随时获得最新信息。

✓ 客户信息实时更新

✓ 情报监控

✓ 字段补全

✓ 销售自动化

智能获客 / 新客筛选 / 企业主页



杭州恩牛网络技术有限公司

添加为客户

概述

51信用卡是一个实用的信用卡管理工具及理财服务平台，由杭州恩牛网络技术有限公司开发，旗下还有51信用卡优惠、51记账、51银行卡保险箱系列app...

高新技术企业

A级纳税人

独角兽

信用卡

官网 www.u51.com

地址 浙江省杭州市西湖区西溪谷国际商务中心

邮箱 HG@u51.com

电话 0571-88845151

基本信息

融资信息

产品数据

经营信息

股东成员

风险提示

新闻

情报

成立时间

2012.08.02

注册资本

5000万

牛力值

10.54万牛

情报

重磅!孙海涛卸任51信用卡CEO,接任者竟是...

51信用卡 | 2021-02-19

51信用卡:委任郑海国为执行董事兼CEO 于进为非执行

51信用卡 | 2021-02-19

港股51信用卡涨幅扩大至150%

51信用卡 | 2021-02-19

更多情报

股票

51信用卡 (02051.HK) 4.610 0.100(+0.50%) >

今开: 4.500

昨收: 4.510

总市值: 51.36亿



股票简介

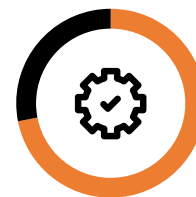
财务报表

招股书

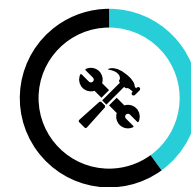
竞争分析

小蓝本是市场上为数不多的仅专注于销售智能化的技术公司，核心价值是提高销售团队的效率和整体生产力

产品 维度	简约直接	聚焦情报于时机	多客户端	数据更灵活
数据 维度	更细分行业领域的销售智能	更专注于不同销售角色的使用者	更聚焦于头部企业的360度数据维度	更细分行业领域的销售智能
价值 维度	解放销售双手	更精准的找客户	更关注于实时性	
用户 维度	只聚焦于营销人员	聚焦于业务的场景化AI改造		



300%
销售效能



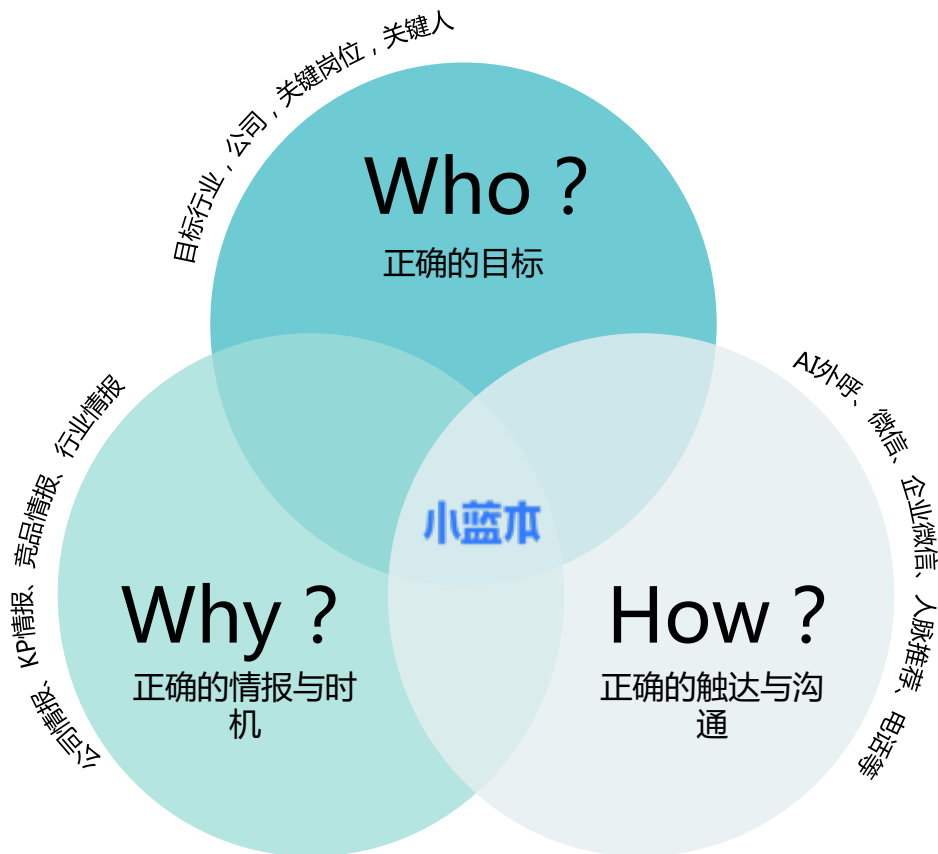
90%
减少无效劳动

- ✓ 打造中国最精准的核心职能组织价格数据库
- ✓ 实时全网全量监控公司及关键KP动态情报
- ✓ 智能更精准的推荐实时线索给企业营销人员
- ✓ 无障碍整合数据，通过API/平台等多种方式实现数据共享
- ✓ 无限减少销售手工劳动，用AI逐步替换，更高效专注于商务工作
- ✓ 行业纵深更强，行业销售图谱更了解客户的目标客户画像，更精准推荐

正确的时机、触达到正确的人

借助小蓝本智能拓客平台加速销售业绩增长

关于小蓝本



人工智能+行业图谱+营销场景

小蓝本科技致力于通过AI技术与大数据处理能力并匹配行业知识图谱从而重构中国商业销售场景与营销全流程。

- ✓ 基于AI技术，帮助用户快速识别目标客户和决策者，获取不断更新的关键情报
- ✓ 通过行业销售知识图谱，监控目标公司的购买信号和综合信息，发现最佳销售时机
- ✓ 通过自动化手段协助销售人员进行精准触达，使销售人员能够通过正确的时间向关键的人传达精准的信息，从而缩短销售周期并提高效率