

小蓝本科技

智能销售场景解决方案提供商

领先的智能销售加速器、团队规模化增长引擎

www.xiaolanben.com

销售在整个销售流程中遇到的问题



寻找优质客户难

- 互联网信息分散，广告鱼龙混杂，需要花费大量的时间查找企业信息
- 销售人员平均每天获取优质线索数不足10条，挖掘线索能力参差不齐



联系客户效率低

- 90%的客户首次通话时长小于60秒，有效线索转化率低，电销成本居高不下
- 购买简单的企业名录线索质量差，销售花费70%的时间在做线索过滤和初筛



客户培育机制少

- CRM（客户关系管理系统）主要用于人工录入客户信息和解决销售客保问题
- CRM客户信息依赖人工录入，无法实时发现客户信息变化，错失最佳销售机会

2B公司的困境

- ✓ 过度的依赖于销售主管及公司客户资源
- ✓ TO B难做，很大原因在于前端的获客成本非常高，效率低。
- ✓ 流量成本太高，现在是人效红利的时代，现在比拼的不是规模多大，而是人效有多高



“智能销售”解决销售及销售团队 规模化增长的瓶颈

职业痛点：找客户难、无法实时掌握客户动态、团队增长瓶颈

商机推进 ○

AI协同完成情报及时机推送

能力提升 ○

好的销售更注重行业知识及学习交流

管理需求 ○

销售要花费大量时间进行日报、CRM等工具内容填写

寻找客户、客户触达 ○

替代销售完成90%的基础资料查询及基础触达工作



为不同类型的销售赋能，加速成长

销售职级

- ✓ 初级销售
- ✓ 中级销售
- ✓ 资深销售
- ✓ 销售经理
- ✓ 销售VP

销售角色

- ✓ 电话销售
- ✓ 顾问销售
- ✓ 渠道销售
- ✓ KA销售

销售周期

- ✓ 1个月内
- ✓ 3个月内
- ✓ 6个月内
- ✓ 大于6个月

销售流程

- ✓ 找客户
- ✓ 找KP
- ✓ 找线索
- ✓ 跟进商机
- ✓ 签约维护

小蓝本智能销售加速器的价值

过去很多营销手段，都是需要人来做的，费时费力，随着智能营销的发展，未来很多需要堆人的环节，可以用技术来替代，这样可以降低很多成本，提高效率。

对团队管理者的价值

- 新员工快速上手
- 老员工提升销售额的利器
- 让团队扩张不再受拓客的障碍
- 高效的从0组建团队
- 赋能于新团队新管理者团队建设
- 让销售有更多时间完善知识技巧



销售工作的价值

- 让每个人及每个人脉都能发挥最佳效能
- 让拓客更高效
- 让情报更及时准确
- 让时机更准确

两大产品平台

AI精准定位你的目标客户



蓝色线索平台
一键打通商业人脉

蓝色情报平台
商业情报追踪



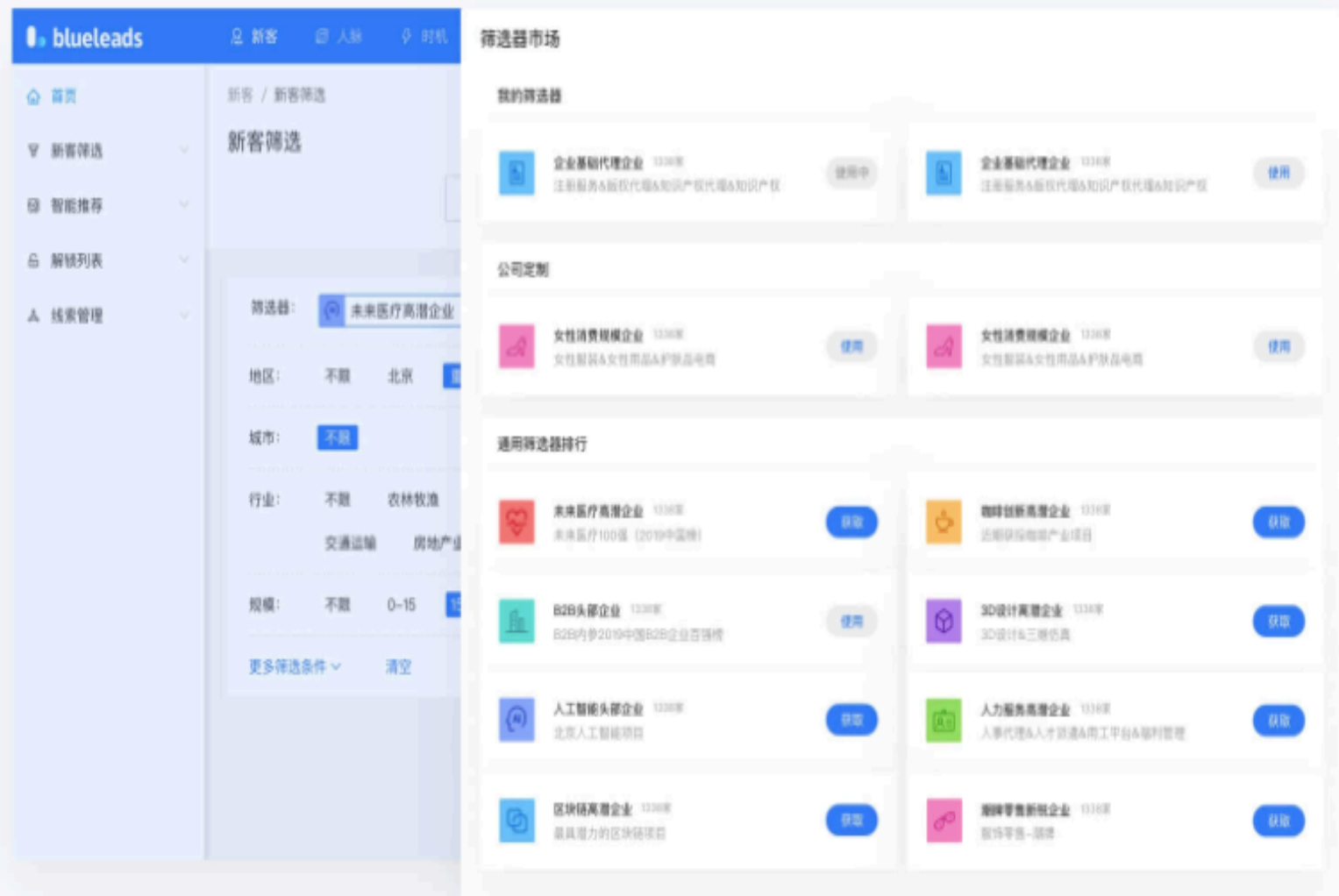
获得精准销售线索，其实不再难！

小蓝本帮您在1.7亿+企业中，精准找到您的潜在目标客户，并利用AI技术与行业经验的高度有效整合，从而为销售人员以最快的速度，最精准的方式甄选出最适合的目标客户及KP

精准查询

支持多种查询条件，查企业，查产品，查店铺，查人名，让销售人员快速精准找到目标信息，省去碎片化寻找企业信息的烦恼。





快捷筛选

蓝色线索参照行业客户通用需求，整理出通用筛选器，帮您快捷筛选，一键直达客户。

高级筛选

蓝色线索拥有1万+维度标签，您可自由组合筛选条件，个性化筛选您的目标客户。



智能外呼

基于深度学习算法打造智能销售助理，帮助销售人员高效完成线索的意向初筛和客户邀约，让销售更专注在客户的成单转化环节，快速提升销售的人效和业绩

自动拨打

支持批量录入号码、设置定时拨打任务，批量触达快速联系客户。

自动交流

基于ASR和NLP算法，准确识别客户的意图，模拟真人自动交流。

自动记录

完整记录对话全过程，随时洞察和把握销售话术和沟通技巧。

自动分类

自动识别客户的意向分类，快速甄别客户的购买意愿。

A background image showing two people shaking hands. One person is wearing a brown sweater, and the other is wearing a light-colored shirt. The image is slightly blurred and has a warm, brownish tint.

一条高潜线索 但找不到KP，无法建立联系？

可以试试蓝色线索的二度人脉功能哦，看看人脉关系里面有谁在该公司，
可以让他转介绍，缩短跟进周期，提高转化率！

二度人脉可以解决什么问题？

以下场景，都可以通过二度人脉看看有没有人脉关系介绍认识关键决策人

解决痛点1

找到了线索但找不到公司的任何联系人，不知道是否有认识的人在该公司工作。



解决痛点2

找到了线索，也找到了公司的联系人，但是非KP。

智能时机 让销售在对的时间找到对的人

销售人员私海有很多线索，跟进很长时间一直没有成交，找不到切入点

```
14 attr_reader :ignore
15 # An Array of observations which didn't match the control
16 attr_reader :mismatched
17
18 # An Array of Observations in execution order.
19 attr_reader :observations
20
21 # Internal: Create a new result.
22 #
23 # experiment - the Experiment this result is for
24 # observations - an Array of Observations, in execution order
25 # control - the control Observation
26 #
27 def initialize(experiment, observations = [], control = nil)
28   @experiment = experiment
29   @observations = observations
30   @control = control
31   @candidates = observations - [control]
32   evaluate_candidates
33
34   # Public: the experiment's context
35   def context
36     experiment.context
37   end
38
39   # Public: the name of the experiment
40   def experiment_name
41     experiment.name
42   end
43
44   # Public: was the result a match between all hypotheses?
45   def matched?
46     ...
47   end
48
49   lib/scientist/result.rb 1:1
```


库内客户千万条，哪能实时关注到？

每个线索筛选器可以根据触发条件定制个性化触发器，如：公司受到税务处罚，工商服务企业最佳机会；公司招聘云服务运维总监，可能是云服务企业切入的最佳机会……

可以定制蓝色线索时机触发器，当销售人员关注的客户出现有效情报时，会收到通知，及时跟进，提高成功率。





为什么选择小蓝本科技？

关于我们

1亿+

企业数据库

5千万+

KP图谱

10亿+

关联情报

- ✓ 小蓝本提供**企业级的人工智能服务**，核心定位为智能销售场景解决方案提供商
- ✓ 核心能力—打通企业客户数据和海量互联网商业信息数据，构建算法模型，**利用AI技术与行业经验的高度有效整合**，从而为销售人员以最快的速度，最精准的方式甄选出最适合的目标客户及KP，并实时监控跟进中的重点客户**关键情报**，通过算法及经验提供最佳的时机进行目标客户触达
- ✓ 产品价值—小蓝本主要服务于2B市场，已经积累超过1亿+企业画像数据、5000万+KP数据、企业销售及市场人员只需要简单操作，就能将复杂的大数据技术用于对潜在的客户的分析、预测及拓展。

核心技术能力

COLLECTION



自研分布式数据采集引擎

分布式数据采集引擎具有高并发高吞吐量的优点，每日可获取数十亿级网页，支持搭载多种防反爬策略，可根据并发量弹性调整系统服务器集群规模，并支持私有化部署，确保数据安全。

PROCESSING



大规模数据处理能力

大数据文本处理技术采用先进的深度学习的大数据处理技术，经历日更新上亿级网页的训练和锤炼，已经形成完整的数据处理体系，拥有PB级数据处理能力。

ANALYSIS



领先的自然语义分析技术

使用自然语言理解分析、情感分析等技术，分析监测主题相关的内容的正负面情感属性。将正负面相关属性的内容展示给不同的用户。并可优先展示可能导致危机的负面情感信息。

全维度企业知识图谱，5大核心优势



数据来源广

1000+数据源



数据量级大

8千万+企业数据
1.5亿+个体数据



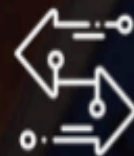
数据维度多

1W+维度



信息维度全

360度全面展现客户信息



数据更新及时

每天更新各数据源信息

全维度企业知识图谱

小蓝本依托自身强大的数据采集和处理能力，完成上千个数据源的采集与监控，并与众多数据渠道进行数据合作构建了一个超过8000万家企业和1.5亿个体户，10000+维度，满足业务需求的企业知识图谱

数据孤岛

- 工商信息
- 招聘信息
- 风险信息
- 新闻舆情
- 产品信息
- 社交媒体信息

网络垂直数据源

- 品牌数据
- 餐饮数据
- 电商数据
- 产品数据

政府信息公开数据

- 裁判文书网
- 企业信息公开系统
- 执行信息公开网

战略投资

2020年4月，公司完成战略投资4000万人民币融资，投资方为：
天图投资、盈动资本、来电资本、策然投资。

天图投资
TiantuCapital.com



盈动资本
INCAPITAL



来电资本
LOADING CAPITAL

策然资本

合作客户

有赞
youzan.com



酷家乐
KUJIALE.COM

融易算

兑吧

婚礼纪
HUNLIJI

快快货运
KUAIHUOYUN.COM

期待与您的合作

服务热线
400-863-1515
客服微信
xiaolanben_search
(工作时间 9 : 00-18 : 00)